**Akka.app sbarca in Italia e Giorgio Chiellini scende in campo – Pronta a investire da €50 a €100 milioni all'anno da Novembre 2024**

**Giorgio Chiellini, leggenda calcistica internazionale , nonché investitore attivo nel mondo delle startup, si unisce a Thomas Rebaud - imprenditore seriale francese, fondatore dell’unicorno Meero ed investitore in più di 50 startup in Europa - per lanciare la piattaforma di investimento Akka.app in Italia. L'obiettivo è di estendere al grande pubblico la possibilità di investire nelle startup più promettenti dell'ecosistema italiano.**

**Milano, 24 ottobre 2024**. Giorgio Chiellini e Thomas Rebaud iniziano una nuova avventura con Nicolas Nati, CEO Italia di Akka, per portare Akka.app nel Bel Paese.

Giorgio Chiellini afferma: *"Ho sempre creduto nel potenziale delle nuove idee e nell'importanza di sostenere gli imprenditori emergenti. Con Akka.app vogliamo abbattere le barriere che hanno reso gli investimenti in startup accessibili solo a pochi, offrendo a tutti la possibilità di partecipare a questa entusiasmante opportunità."*

Thomas Rebaud aggiunge: *"Dopo il successo ottenuto in Francia e in Spagna, sono entusiasta di portare Akka in Italia insieme a Giorgio. Vogliamo democratizzare l'accesso agli investimenti in startup, permettendo a chiunque di partecipare a questa rivoluzione imprenditoriale."*

Nonostante gli investimenti in startup siano stati l'asset più profittevole degli ultimi anni\*, l'accesso a questo mondo è sempre stato riservato a grandi società e reti esclusive dominate da venture capitalist e business angels. Ciò è dovuto ai ticket minimi molto elevati e alla necessità di far parte di network esclusivi per conoscere e investire nelle startup.

Nicolas Nati commenta: *"Il nostro obiettivo è trasformare Akka nel più grande fondo early-stage in Italia entro 24 mesi. Creeremo un ecosistema collaborativo in cui investitori e startup possano crescere insieme, stimolando l'innovazione e la crescita economica del Paese."*

Il team di Akka mira a rompere le barriere per accedere all’ecosistema, offrendo agli individui la possibilità di investire con loro in startup promettenti a partire da soli 1.000 euro. Il loro club propone diverse membership, con quote annuali che vanno da 1.000 a 10.000 euro, a seconda di quanto si desidera investire.

**Più di una semplice piattaforma di investimento**

Akka desidera creare una comunità attorno al tema degli investimenti in startup. Thomas Rebaud sottolinea: *"Akka.app non riguarda solo la crescita finanziaria; è un modo per dare potere alle persone e creare una comunità di innovatori e investitori. Con Akka Italia vogliamo ridefinire il panorama degli investimenti in startup nel Paese, invitando tutti a unirsi a noi in questo viaggio verso l'empowerment finanziario e il successo condiviso."*

Giorgio Chiellini aggiunge: *"Molti investitori non hanno la possibilità di accedere alle startup a causa delle elevate barriere d'ingresso. Akka rappresenta l'opportunità per partecipare a progetti innovativi, ampliare conoscenze e network, e fare investimenti mirati in un settore in crescita” "*

**Opportunità di investimento esclusive**

Ogni mese Thomas, Nicolas e il team presentano insieme a Giorgio in live streaming startup attentamente selezionate, seguendo un'analisi rigorosa in cui meno dell'1% delle aziende analizzate viene scelto. Vengono proposte ai membri 1 o 2 opportunità di investimento al mese in settori come nuove tecnologie, moda, marketplace e ICT, assicurando un portafoglio bilanciato. I membri possono decidere autonomamente se investire o attendere la prossima opportunità.

**Akka – La piattaforma per approfondimenti e networking**

Akka.app si rivolge a chi desidera esplorare le opportunità di investimento nelle startup. Oltre a offrire opportunità di investimento ad alto rischio e alto rendimento, Akka.app fornisce una piattaforma per approfondire la comprensione dell'ecosistema startup e una serie di iniziative di networking online e offline con altri membri, top imprenditori e investitori. Per ogni opportunità di investimento, i membri hanno accesso ai pitch deck e ai business plan delle startup, e la possibilità di partecipare a sessioni live con i fondatori, oltre ad altri eventi e opportunità di networking.

Akka offre cinque opzioni di membership, con prezzi a partire da 1.000 euro all'anno e limiti annuali di investimento che vanno da 10.000 a 300.000 euro. Le membership sono limitate e la data di apertura ufficiale sarà annunciata a breve, ma è già possibile iscriversi alla lista d'attesa per assicurarsi un posto al lancio.

**Da imprenditori, per imprenditori**

Akka è un movimento nato in Francia meno di due anni fa con il famoso imprenditore seriale Thomas Rebaud e l'investitore Anthony Bourbon, rapidamente affiancati da altri imprenditori e investitori di successo, come Pedro Buerbaum in Spagna. Dopo anni di imprenditoria di successo, Giorgio Chiellini è pronto a partecipare a questa nuova avventura in Italia con la sua esperienza e il suo network, aprendo la strada a innumerevoli individui che desiderano partecipare agli investimenti in startup. Akka Italia punta a democratizzare l'accesso a opportunità ad alto potenziale, promuovendo un ambiente di investimento inclusivo in cui tutti possano prosperare.

Thomas Rebaud conclude: *"Siamo entusiasti di portare Akka in Italia e di collaborare con Giorgio e Nicolas. Insieme al resto del team, creeremo un ecosistema in cui gli investitori possono accedere a progetti innovativi e le startup possono trovare il supporto di cui hanno bisogno per crescere."*

\* Secondo il McKinsey's Private Markets Annual Review, nel decennio 2010-2020 il rendimento medio annuale per gli investimenti in fondi di venture capital è stato del 23,8%, superando altre classi di attivi come private equity e real estate.